

PROFILING

MENSCHEN LESEN,
VERHALTEN DEKODIEREN

	EINZELCOACHING INTENSIV	GRUPPENTRAINING INTENSIV
Dauer	1 Tag	1 Tag
Ort	Berlin oder Online/virtuell	In-House oder Online/virtuell
Zielgruppe	Fach- & Führungskräfte, die Profiling-Techniken <u>für sich selbst</u> oder im Beruf anwenden wollen, um ein Problem zu lösen oder um erfolgreicher zu sein (z.B. als Führungskraft, Recruiter, Makler, Anwalt oder in Verhandlungen).	Individuelles Training für Unternehmen/ Gruppen vor allem in den Bereichen: Führung, Verhandlung, Vertrieb, HR, Compliance und Unternehmenssicherheit.
Vorgespräch, um Ziele und Interessen herauszufinden	✓	✓
Individuelle Inhalte	Mark T. Hofmann entwirft ein individuelles Tagestraining, um Sie an Ihr Ziel zu bringen oder Ihr Problem zu lösen. Egal, ob Sie mit schwierigen Persönlichkeitstypen umgehen müssen, eine wichtige Verhandlung vor sich haben oder sich vor Täuschung schützen wollen.	Mark T. Hofmann entwirft ein individuelles Tagestraining, angepasst an Unternehmen und Zielgruppe. Mögliche Themen sind z.B. Menschen lesen, die Psychologie des Überzeugens, Verhandlungsführung oder Psychopathen erkennen / Prävention.
Interaktiv	✓	✓
1:1 Betreuung	✓	✗
Investition	auf Anfrage	auf Anfrage

